

(Senior) Manager Sales & Business Development Öffentliche Verwaltung Süddeutschland (m/w/d)

Referenz-Nummer: SSH-50213-1
Art der Anstellung: Unbefristete Festanstellung
Ort: Hamburg, Bremen, Berlin, Hannover, Bielefeld, Köln, Frankfurt am Main, Kassel, Nürnberg, Saarbrücken, Dortmund, Magdeburg, Erfurt, Stuttgart, Freiburg im Breisgau, München, Dresden, Leipzig

Der Arbeitgeber

Unser Mandant zählt zu den Top Beratungsgesellschaften weltweit. Das Unternehmen ist seit 100 Jahren im Markt etabliert und mit etwa 5.000 Mitarbeitern in 25 Ländern aktiv und erfolgreich. Schwerpunkte sind Management - und Technologieberatung. Das Portfolio ist fokussiert auf Strategieerstellung, Prozessmanagement, Customer Relationship Management, Supply Chain Management, Beratung in Insurance und Banking sowie in der öffentlichen Verwaltung, Lösungen in der IT Security sowie Integration marktführender Technologie.

Die Position

- Verantwortung für Sales im Consulting und IT Umfeld im Public Sector
- Erschließung von Neukunden, Fokus liegt auf Hunting
- Verantwortung für Ausschreibungen im Public Sector
- Entwicklung von Beratungs-Lösungen für Digitalisierung des öffentlichen Sektors
- Projektleitung
- Verantwortung für Pre-Sales-Tätigkeiten
- Geographischer Fokus liegt in Süddeutschland

Besondere Merkmale

- Zahlreiche Trainings- und Coaching Angeboten
- Attraktives Vergütungsmodell inklusive eines erfolgsabhängigen Bonus mit Option zur Umwandlung in zusätzliche Freizeittage
- Hybrides Arbeiten mit neuestem technischen Equipment, inkl. Smartphone: beim Kunden, in einer unserer top Office Locations oder zu Hause
- Umfangreiche Angebote für die Work-Life-Balance, wie z.B. Familienservice & Firmenfitness sowie zahlreiche Corporate Benefits
- Interessante Aufgaben in einem international agierenden Unternehmen

Die Anforderungen

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium (BA oder MA)
- Umfassende Erfahrung im öffentlichen Sektor
- Umfassende Sales Erfahrung, Hunting und Farming
- Nachweisliche Erfolge in der Akquisition von Groß-Projekten in der ÖV
- Kenntnisse der relevanten IT Produkttrends im der ÖV
- Erfahrung in der Unternehmensberatung
- Gutes Netzwerk in der ÖV in Süddeutschland
- Kundenorientiertes und eigenverantwortliches Arbeiten
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft

Ihr Ansprechpartner

Dr. Stefan Schloehmer
vacantum Personalberatung
20148 Hamburg

T: +49 (0) 176 666 15216
schloehmer@vacantum.com
www.vacantum.com

Gerne steht Ihnen Ihr Personalberater für Fragen zur o.g. Position auch telefonisch von Montag bis Freitag in der Zeit zwischen 9.00 h und 18.00 h zur Verfügung.

Ihre Bewerbung

Sind Sie an dieser Position interessiert? Dann bewerben Sie sich ganz einfach [online](#). Oder Sie senden uns per E-Mail Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe der Referenz-Nummer SSH-50213-1 und Informationen zu Ihrer Verfügbarkeit und dem gewünschten Gehalt.